K2 SOFTWARE · CLAUDE PARA SAGE 200

¿Qué puede hacer Claude con los datos de tu Sage 200? Ejemplos de uso

Claude, la inteligencia artificial de Anthropic, conectado a tu Sage 200 con K2. Le preguntas con tus palabras, como se lo preguntarías a alguien de la oficina, y te contesta con tus datos. Y puedes seguir preguntando sobre lo que te acaba de responder, hasta llegar al detalle que buscas.

Estos son algunos ejemplos. Las preguntas son de las que más se hacen; los datos de las pantallas, inventados.

1 Ventas: quién tira y quién se queda atrás

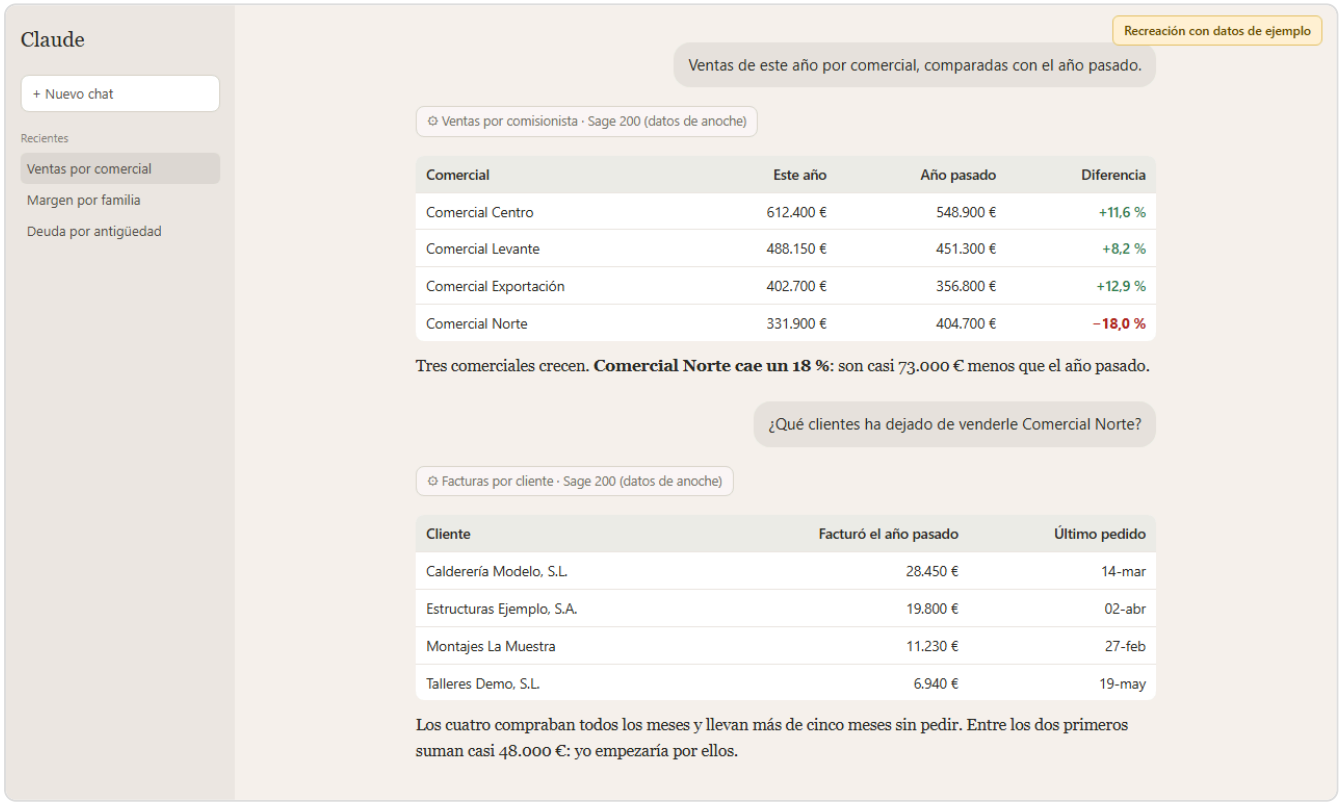
Tú: «Ventas de este año por comercial, comparadas con el año pasado.»

Claude: Una tabla con cada comercial, lo de este año, lo del año pasado y la diferencia. «Tres crecen; Comercial Norte cae un 18 %.»

Tú: «¿Qué clientes ha dejado de venderle Comercial Norte?»

Claude: Los que le compraban el año pasado y este año no, con lo que facturaban y su último pedido.

Tú: «De esos, ¿cuáles compraban más de 10.000 € al año?»



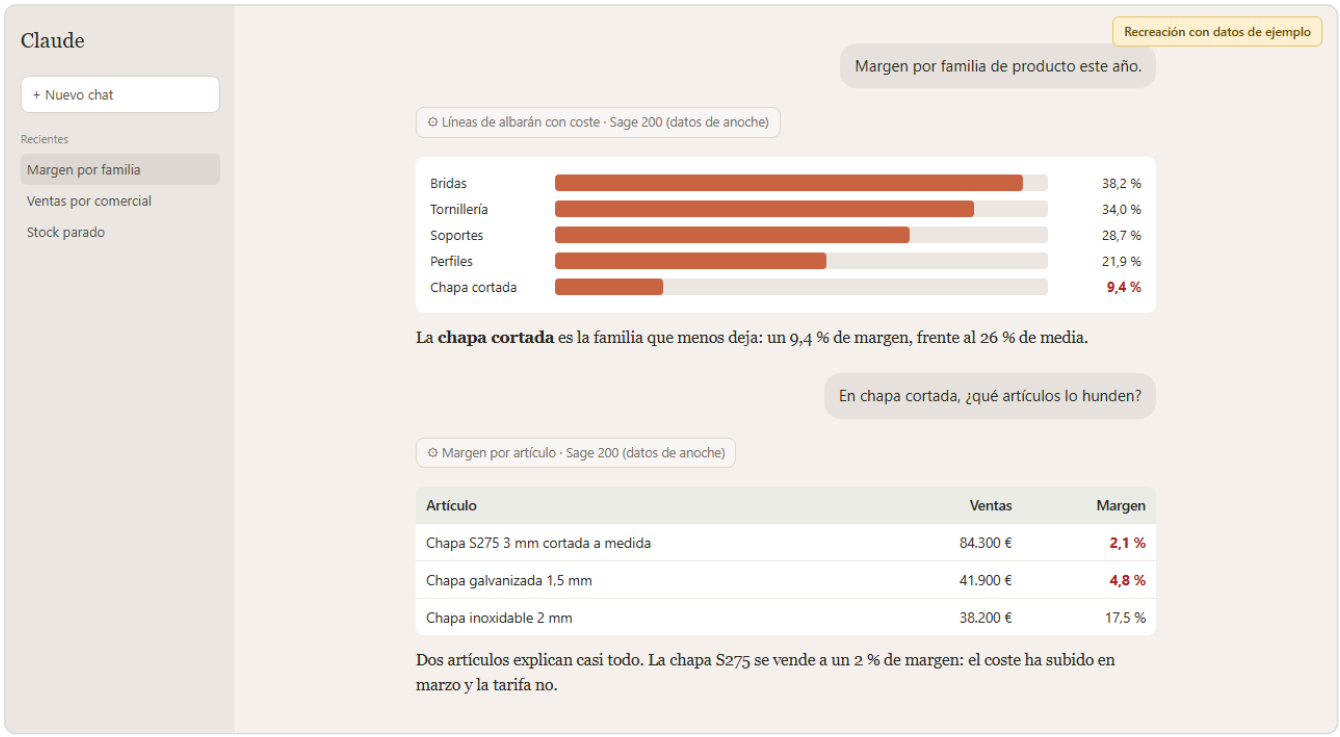
2 Margen: dónde ganas y dónde no

Tú: «Margen por familia de producto este año.»

Claude: Cada familia con su margen, de mayor a menor, y cuál se queda por debajo de la media.

Tú: «En la familia con menos margen, ¿qué artículos lo hunden?»

Tú: «¿A qué clientes se los vendemos más baratos?»



3 Clientes que se están yendo

Tú: «¿Qué clientes compraban todos los meses y llevan tres meses sin comprar?»

Claude: La lista, con su comercial, lo que compraban al mes y su último pedido.

Tú: «Ordénalos por lo que facturaban el año pasado.»

4 Dónde vendes: provincia y país

Tú: «Ventas por provincia este año, y las cinco que más crecen.»

Tú: «¿Y fuera de España? Por país, comparado con el año pasado.»

Tú: «De Portugal, mes a mes.»



5 Lo que te deben

Tú: «¿Cuánto nos deben, por antigüedad?»

Claude: Lo vencido por tramos y el total.

Tú: «¿Este cliente paga siempre tarde o es la primera vez?»

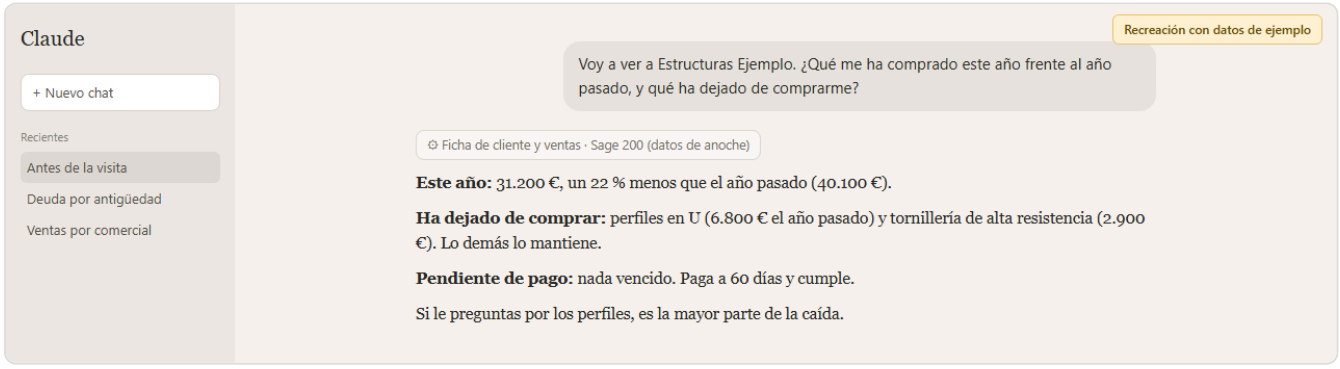
Claude: Sus días de pago del último año, y si lo de ahora es una excepción.



6 Antes de la visita

Tú: «Voy a ver a este cliente. ¿Qué me ha comprado este año frente al año pasado, y qué ha dejado de comprarme?»

Claude: El resumen en pocas líneas: lo que compra, lo que ya no pide y si tiene algo pendiente de pago.



7 Stock que no se mueve

Tú: «Artículos sin ventas en los últimos seis meses, y cuánto valen en stock.»

Tú: «¿A qué clientes se los vendíamos?»

8 Compras y proveedores

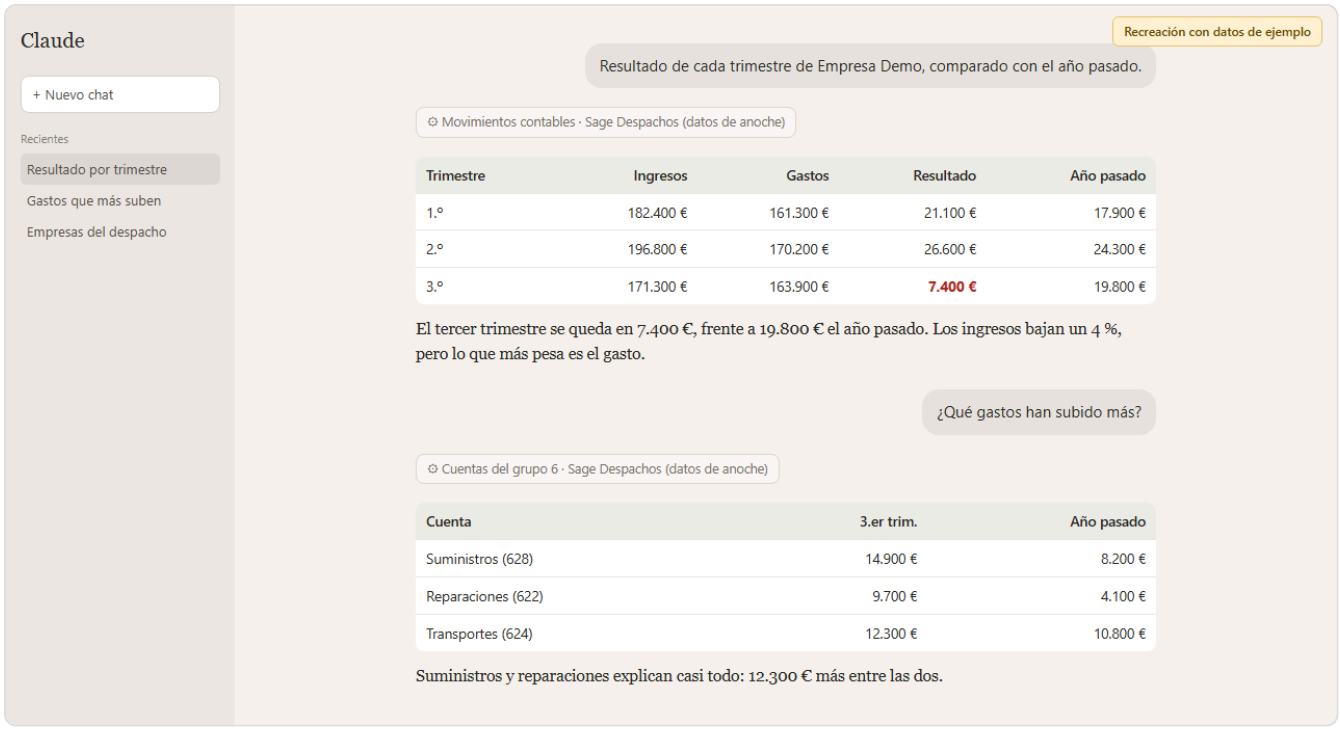
Tú: «¿Qué proveedores nos han subido los precios este año?»

Claude: Proveedores y artículos con el precio medio de compra de este año frente al anterior.

9 Para despachos (Sage Despachos Connected)

Tú: «Resultado de cada trimestre de esta empresa, comparado con el año pasado.»

Tú: «¿Qué gastos han subido más?»



Lo que tienes que saber

- **Claude solo lee.** No toca tu Sage 200 ni escribe nada.
- **Ve lo que tú decides que vea**, campo a campo.
- **Los datos son los de la última carga**, normalmente los de anoche.
- **Lo que puede contestar depende de lo que tengas en Sage 200 y de lo que conectes:** el margen sale bien si tu Sage 200 tiene los costes; el país, si tus clientes lo tienen relleno; el stock, si conectas el stock.
- **Tus datos no se usan para entrenar** la inteligencia artificial.
- **Si algo no está en tus datos, te lo dice** en vez de inventárselo.

¿Quieres verlo con tus datos? **Pide una demo en k2sl.com/pide-una-demo**

Pantallas recreadas con datos de ejemplo. Claude es una marca de Anthropic. K2 Software · www.k2sl.com